



Agence d'attractivité Hello Lille
87 boulevard de la Liberté
59000 Lille

contact@hellolille.eu
www.hellolille.eu

PROSPECTION MULTISECTORIELLE BENELUX ET ALLEMAGNE

1

Contexte et définition du projet

Créée à l'initiative de la Métropole Européenne de Lille, de la CCI Région Hauts de France et d'Entreprises et Cités, l'Agence d'attractivité Hello Lille a pour ambition de **développer l'attractivité territoriale, touristique et économique de la destination Lille Métropole au travers de sa marque Hello Lille.**

Ses missions consistent à promouvoir le territoire, accroître la fréquentation touristique, soutenir les candidatures des grands événements et attirer de nouveaux investissements sur le territoire.

Sur le volet économique, l'équipe Invest de l'agence a pour mission de **détecter, convaincre et aider à l'implantation de tous types d'entreprises et d'investisseurs**, qui ne sont pas encore présents sur la Métropole Européenne de Lille et souhaitent y développer leurs activités. Depuis 40 ans, nous avons ainsi aidé plus de 1600 entreprises à s'installer.

Nos services, gratuits et confidentiels, couvrent les différentes étapes de l'implantation : immobilier, talents, mobilité des salariés, mise en réseau...

2

Objectif(s) du projet

Travailler avec un partenaire de prospection, qui détecte des entreprises ayant un projet d'investissement dans les 12 mois à venir.

Le rôle du prestataire est ensuite de rentrer en contact avec les décideurs, de qualifier le besoin de l'entreprise et de déterminer avec le prospect si la Métropole Européenne de Lille peut correspondre au lieu d'implantation du projet détecté. Hello Lille, après validation du cahier des charges émis par l'entreprise et du respect des critères de prospection (secteur d'activités, nombre d'emplois créés, faisabilité technique d'implantation sur le territoire), prend ensuite le relai pour traiter le projet.

Secteurs prioritaires

INDUSTRIE

- Textile
- Matériaux innovants
- Agroalimentaire
- Santé
- Industries culturelles et créatives
- Mobilité

BUSINESS SERVICES

- Tertiaire supérieur : organismes financiers, conseil, services aux entreprises
- Business Process Outsourcers
- Cybersécurité
- Entreprises de service numérique, IA, Robotique, IOT, Data

RETAIL

- E-commerce
- New Retail
- Tech and service providers

Sont exclus des activités prospectées : chimie, recyclage, grande logistique, data center, production et distribution d'énergie, hôtellerie, restauration, commerce, tourisme

Types d'opérations

- Sièges sociaux
- Filiales
- Unités de production, relocalisation industrielle
- Centres de services partagés
- Centres R&D

Entreprises à cibler

Entreprises basées en Belgique, aux Pays-Bas, au Luxembourg ou en Allemagne
Entreprises avec un projet de croissance en France à échéance de 12 mois maximum

Taille entreprise

PME / ETI / Scale up : 40 employés minimum.

Les startups sont acceptées mais ne doivent pas représenter plus de ¼ de la totalité des projets détectés sur les 12 mois

Interlocuteurs

Décisionnaires. Idéalement, DRH, Directeur des Opérations, Directeur financier, Directeur du Développement Immobilier...

Types de projets

Projets matures

Créations de 5 emplois minimum à N+1 et 10 emplois minimum en N+3

Objectif

30 projets validés par Hello Lille

Organisation des RDV

Si RDV en visio (de préférence) : coordination selon disponibilité responsable de projet Hello Lille

Si RDV en physique : Prévoir 3 à 5 RDV dans la journée, sur 1 à 2 jours

Conditions

Exclusivité sur les projets identifiés

4

Délais de réalisation

Date de réception des offres (en français ou en anglais) : jeudi 31 Juillet 2025

Début de contrat : 18 Août 2025 pour une durée de 12 mois

5

Critères d'évaluation des offres

Prix (50%) ; Méthodologie proposée (25%) ; Connaissance du territoire (25%)

Contact

**Agence d'attractivité Hello Lille
87 Boulevard de la Liberté 59800
LILLE**

Sophie DUPONT, Responsable
Projets Implantation
s.dupont@hellolille.eu
06 77 29 32 42